

പതിമൂന്നാം കേരള നിയമസഭ
ഒൻപതാം സമ്മേളനം

നക്ഷത്ര ചിഹ്നമിട്ട
നിയമസഭാ ചോദ്യം നമ്പർ : 418

27.06.2013- ൽ
മറുപടിക്കു്

കയർ ഉൽപ്പന്നങ്ങളുടെ വിപണി വിപുലീകരണം

<p align="center"><u>ചോദ്യം</u></p> <p>ശ്രീ. അർ. സെൽവരാജ് ,, ഐ.സി. ബാലകൃഷ്ണൻ ,, എ.പി. അബ്ദുള്ളക്കുട്ടി ,, ഡോമിനിക പ്രസന്റേഷൻ</p>	<p align="center"><u>ഉത്തരം</u></p> <p align="center">ശ്രീ. അടൂർ പ്രകാശ് (റവന്യൂവും കയറും വകുപ്പ് മന്ത്രി)</p>
<p>(എ) കയർ ഉൽപ്പന്നങ്ങളുടെ വിപണി വിപുലീകരിക്കുന്നതിന് പദ്ധതി രൂപീകരിച്ചിട്ടുണ്ടോ : വിശദമാക്കുമോ :</p>	<p>(എ) കയറുല്പന്നങ്ങളുടെ വിപണി വിപുലീകരിക്കുന്നതിന്റെ ഭാഗമായി താഴെപ്പറയുന്ന പദ്ധതികൾ രൂപീകരിച്ചിട്ടുണ്ട്.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. മാർക്കറ്റ് ഡെവലപ്പ്മെന്റ് അസിസ്റ്റൻസ് (എം.ഡി.എ) - കേന്ദ്രസർക്കാരുമായി ചേർന്ന് കയറുൽപ്പന്നമേഖലയ്ക്ക് എം.ഡി.എ നൽകുന്നു. 2. കയർപിരി മേഖലയ്ക്ക് ഉത്പ്പാദനവും വിപണന പ്രചോദന അസിസ്റ്റൻസ് (പി.എം.ഐ) നൽകുന്നു. 3. കേരള കയർ എന്ന ബ്രാന്റിലും, ഒരു വീട്ടിൽ ഒരു കയർ ഉൽപ്പന്നം എന്ന സ്ലോഗനിലും കയറുല്പന്നങ്ങളുടെ പ്രചരണത്തിനായി ദൃശ്യമാധ്യമങ്ങളിലൂടെ പരസ്യ പ്രചരണം നടത്തുന്നതിനുള്ള പദ്ധതി. 4. ആഭ്യന്തര/വിദേശ വിപണനങ്ങളിൽ കയറുല്പന്നങ്ങളുടെ വിപണനത്തിനായി വിവിധ എക്സിബിഷനുകളിൽ പങ്കെടുക്കുന്നതിനുള്ള പദ്ധതി. 5. കയറിന്റെയും പ്രകൃതിദത്തനാരുകളുടെയും 2011, 2012, 2013 വർഷങ്ങളിൽ - സംഘടിപ്പിച്ച അന്താരാഷ്ട്ര പ്രദർശന വിപണന മേളയായ "കയർ കേരള"

	<p>കൂടാതെ പൊതുമേഖലാ സ്ഥാപനങ്ങളായ കേരള സ്റ്റേറ്റ് കയർ കോർപ്പറേഷൻ, ഫോമിൽ, അപ്പക്സ് സംഘമായ കയർഫെഡ് എന്നിവരുടെ വിപണി വർദ്ധിപ്പിക്കുന്നതിനായുള്ള അവരുടേതായ പരസ്യ പ്രചരണ പദ്ധതികളുമുണ്ട്.</p>
<p>(ബി)പദ്ധതിയുടെ ലക്ഷ്യങ്ങൾ എന്തെല്ലാം: വിശദാംശങ്ങൾ എന്തെല്ലാം:</p>	<p>(ബി) ഈ പദ്ധതികളെല്ലാംകൊണ്ട് താഴെ പറയുന്ന ലക്ഷ്യങ്ങൾ നേടുന്നതിന് പരിശ്രമിച്ചു വരുന്നു.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. “കേരള കയർ” എന്ന ബ്രാന്റ് ആഭ്യന്തര വിദേശ വിപണികളിൽ വളർത്തിയെടുക്കുക, കയറിനെ ഒരു പ്രകൃതി സൗഹൃദ ഉത്പന്നമായി ഉയർത്തിപ്പിടിക്കുക. 2. കയർ ഉത്പന്നങ്ങളെ ഉപഭോക്താക്കൾക്ക് - സ്വദേശത്തും വിദേശത്തും നേരിട്ട് പരിചയപ്പെടുത്തുക. 3. കയറിന്റെയും കയർ ഉത്പന്നങ്ങളുടെ ഉപഭോക്താക്കളെ കയറുല്പന്നങ്ങൾ നിർമ്മിക്കുന്ന ആലപ്പുഴയിലേക്ക് ക്ഷണിച്ച് കയർ ഉത്പന്നങ്ങളെയും അതിന്റെ നിർമ്മാണ രീതിയേയും കുറിച്ച് പരിചയപ്പെടുത്തി കൂടുതൽ സ്വദേശ-വിദേശ വിണപനത്തിന് സാദ്ധ്യതയൊരുക്കുക. 4. പരമ്പരാഗത രീതിയിൽ അല്ലാതെയുള്ള കയറിന്റെയും കയർ നാരിന്റെയും ഉപയോഗം ഉപഭോക്താക്കൾക്ക് പരിചയപ്പെടുത്തുക. 5. ഈ മാർഗ്ഗങ്ങളിലൂടെ കയറിന്റെയും കയറുല്പന്നങ്ങളുടെയും വിപണി ശക്തിപ്പെടുത്തുകയും കൂടുതൽ വിപണി കണ്ടെത്തുകയും ചെയ്യുക.
<p>സി) ഏതെല്ലാം ഏജൻസികളാണ് പദ്ധതിയുമായി സഹകരിക്കുന്നത്? വിശദമാക്കുമോ:</p>	<p>സി) സർക്കാർ സ്ഥാപനങ്ങൾ, മറ്റു സംസ്ഥാനേതര ഏജൻസികൾ, തദ്ദേശ സ്വയംഭരണ സ്ഥാപനങ്ങൾ, കയർ മേഖലയിലെ സ്ഥാപനങ്ങൾ എന്നീ ഏജൻസികൾ ഇത്തരം പദ്ധതികളുമായി സഹകരിക്കുന്നുണ്ട്.</p>

ഡി) ഇതിനായി എന്തെല്ലാം നടപടികൾ എടുത്തിട്ടുണ്ട്? വിശദാംശങ്ങൾ എന്തെല്ലാം?

1. കയർമേഖലയുടെ സമഗ്ര വികസനത്തിനായി വിപണി ശക്തിപ്പെടുത്തുക, മേഖലയിലെ പ്രവർത്തനങ്ങൾ പ്രചരിപ്പിക്കുക എന്ന ലക്ഷ്യത്തോടെ വിപണനം, പരസ്യവും പ്രചരണവും, വ്യാപാര പ്രദർശനങ്ങൾ മുതലായവയ്ക്കും. ഷോറൂമുകൾ സ്ഥാപിക്കുന്നതിനുള്ള ധനസഹായം (Marketing, Publicity, Propaganda, Trade exhibition) എന്ന ശീർഷകത്തിൽ 2011-12-ൽ 350.00 ലക്ഷം രൂപയും 2012-13 ൽ 430.00 ലക്ഷം രൂപയും ബഡ്ജറ്റിൽ വകയിരുത്തി വിവിധ വിപണന പ്രോത്സാഹന പദ്ധതികൾക്കായി ഈ തുക വിനിയോഗിച്ചു.
2. കയറിന്റെയും കയർ ഉല്പന്നങ്ങളുടെയും വിൽപ്പനയ്ക്കുള്ള വിപണി വികസന സഹായം (Market Development Assistance MDA) എന്ന ഇനത്തിൽ 2011-12 ൽ 600 ലക്ഷം രൂപയും, 2012-13 ൽ 800 ലക്ഷം രൂപയും ബഡ്ജറ്റിൽ വകയിരുത്തി വിവിധ സ്ഥാപനങ്ങൾക്ക് നൽകി. ഈ ആവശ്യത്തിലേയ്ക്കായി 2013-14 ൽ 10 കോടി രൂപ വകയിരുത്തിയിട്ടുണ്ട്.
3. കയർമേഖലയിൽ കയർ ഉല്പന്നങ്ങളുടെ സ്ഥിരമായ ഉല്പാദനം നിലനിർത്തുന്നതിനെ പ്രോത്സാഹിപ്പിക്കുന്നതിനായി ഉല്പാദനവും വിപണന പ്രചോദനവും (Production & Marketing Incentive PMI) എന്ന ഇനത്തിൽ 2011-12, 2012-13 എന്നീ വർഷങ്ങളിൽ 300 ലക്ഷം രൂപ വീതം വിനിയോഗിച്ചിട്ടുണ്ട്. കൂടാതെ ഈ സാമ്പത്തികവർഷം 3 കോടി രൂപ വകയിരുത്തിയിട്ടുണ്ട്.
4. പൊതുമേഖലാ സ്ഥാപനങ്ങളായ കേരള സ്റ്റേറ്റ് കയർ കോർപ്പറേഷൻ, ഫോമിൽ അപെക്സ് സംഘമായ കയർഫെഡ് എന്നിവ താഴെപ്പറയുന്ന നടപടികൾ എടുത്തിട്ടുണ്ട്.
 - a. കയർഭൂവസ്ത്രത്തിന്റെ പ്രചാരണം, പ്രത്യേകിച്ച് പഞ്ചായത്തുകളിൽ ഇത്

	<p>ഉപയോഗിക്കുന്നതിനുള്ള നടപടികൾ.</p> <p>b. കയർ ഉൽപന്നങ്ങൾ ആശുപത്രികൾ, സ്കൂൾക്കാർ സ്ഥാപനങ്ങൾ എന്നിവ വഴി വിൽപനയ്ക്കുള്ള നടപടികൾ</p> <p>c. വൈവിധ്യമാർന്ന പുതിയ കയർ ഉൽപന്നങ്ങളുടെ നിർമ്മാണവും അതിന്റെ പ്രചാരണവും നടത്തുന്നു.</p> <p>5. കയർ കേരള 2011, 2012, 2013 വർഷങ്ങളിൽ - സഘടിപ്പിച്ചു. പല എക്സിബിഷനുകളിലും പങ്കെടുത്തു. ഇതിന്റെയൊക്കെ പരിണതഫലമായി കയർഫെഡ്, കയർ കോർപ്പറേഷൻ, ഫോമിൽ ഉൾപ്പെടെയുള്ളവരുടെ കയറ്റുമതിയിൽ ഗണ്യമായി വർദ്ധനയുണ്ടായി. രണ്ടു പ്രാഥമിക സഹകരണസഘടനങ്ങൾക്ക് ഉൽപന്നങ്ങൾ കയറ്റുമതി ചെയ്യാനായി.</p>
--	---

Kuman P. V.
സെക്ഷൻ ഓഫീസർ

11